



AKADEMIA

---

WYSTĄPIEŃ PUBLICZNYCH

Prezentacja programu szkolenia:

Mowa ciała w biznesie dla firm



AKADEMIA  
WYSTĄPIEŃ PUBLICZNYCH

**Podstawowe punkty proponowanego programu:**

- Analiza mowy ciała i określenie obszarów do dalszego rozwoju
- Zdefiniowanie świadomych i nieświadomych zachowań wpływających na komunikację
- Czym dokładnie jest komunikacja niewerbalna oraz techniki jej wykorzystania
- Spójność wysyłanych komunikatów
- Jak właściwie odczytywać mowę ciała rozmówców dla uzyskania przewagi
- Sposoby na wykrywanie kłamstw i ukrytych intencji rozmówców
- Mowa ciała w negocjacjach, jak mową ciała pokazać tylko to co chcesz
- Dostosowanie komunikatów niewerbalnych do odbiorcy (rozmowa z pracownikami, klientami, szefami)
- Niezawodne sposoby na doskonałe pierwsze wrażenie
- Trening prawidłowego uścisku dłoni
- Etykieta i jej rola w biznesie
- Jak strojem osiągnąć zamierzone wrażenie
- Aktywne słuchanie – klucz do skutecznych relacji
- Sztuka opanowania stresu
- Charyzma w praktyce
- Tajniki panowania nad postawą ciała i gestami
- Techniki zachowania spokoju w trudnych sytuacjach
- Wykorzystanie technik NLP
- Sztuka wzbudzania sympatii i zaufania
- Jak pozostawić dobre wrażenie

**Szczegółowy program warsztatów tworzymy pod indywidualne potrzeby firmy.**

**Zapraszamy na bezpłatną konsultację.**

- Podczas planowania weźmiemy pod uwagę specyficzne potrzeby przedsiębiorstwa, wsłuchamy się w Wasze plany i ustalimy w czym możemy pomóc
- W oparciu o sprawdzone metody, w tym narzędzia informacji zwrotnej, ankiety, wywiady i obserwacje, stworzymy zindywidualizowany proces szkoleniowy, który zapewni trwałą i pozytywną zmianę
- W zależności od potrzeb, szkolimy pracowników w grupach lub indywidualnie.
- Po uzgodnieniu programu ustalimy, czy szkolenie ma trwać jeden, dwa lub więcej dni szkoleniowych



## AKADEMIA WYSTĄPIEŃ PUBLICZNYCH

### Forma prowadzenia szkolenia:

- Szkolenie prowadzone jest w formie warsztatu stacjonarnie lub online
- Uczymy poprzez praktykę i ćwiczenia
- Uczestnicy zyskują świadomość sposobu komunikacji niewerbalnej
- Zajęcia są zbliżone do rzeczywistych realiów
- Warsztaty są nagrywane i szczegółowo analizowane przez grupę i trenera
- Uczymy samoobserwacji przydatnej w negocjacjach, rozmowach handlowych i kontaktach interpersonalnych
- Natychmiast po szkoleniu uczestnicy są w stanie stosować zdobytą wiedzę

### Szkolenie Mowa ciała w biznesie jest idealne dla:

- Tych, którzy chcą skutecznie przekonywać do swoich pomysłów i idei, prezentować i sprzedawać produkty i usługi
- Właścicieli firm, managerów, przedstawicieli handlowych, rzeczników prasowych oraz wszystkich, którzy reprezentują firmy i instytucje i kreują ich obraz
- Trening doskonały dla negocjatorów i tych, którzy chcą nawiązać dobre stosunki ze współpracownikami, podwładnymi i klientami.

### Ważne dla działów HR:

Jak pracujemy z zamawiającymi

- Przeprowadzimy bezpłatne konsultacje
- Przygotujemy program idealnie dostosowany do potrzeb firmy
- Dedykujemy indywidualnego opiekuna
- Jesteśmy do dyspozycji na każdym etapie realizacji
- Wystarczy, mail lub telefon – reszta należy do nas