



AKADEMIA

WYSTĄPIEŃ PUBLICZNYCH

Prezentacja programu indywidualnego szkolenia

Mowa ciała w biznesie (i nie tylko)



AKADEMIA
WYSTĄPIEŃ PUBLICZNYCH

Podstawowe punkty proponowanego programu:

- Analiza mowy ciała i określenie obszarów do dalszego rozwoju
- Zdefiniowanie świadomych i nieświadomych zachowań wpływających na jakość komunikacji
- Czym dokładnie jest komunikacja niewerbalna oraz techniki jej wykorzystania
- Spójność wysyłanych komunikatów
- Jak właściwie odczytywać mowę ciała rozmówców dla uzyskania przewagi
- Sposoby na wykrywanie kłamstw i ukrytych intencji rozmówców
- Mowa ciała w negocjacjach,
- Dostosowanie komunikatów niewerbalnych do odbiorcy (rozmowa z pracownikami, klientami, szefami)
- Niezawodne sposoby na wywoływanie doskonałego pierwszego wrażenia
- Trening prawidłowego uścisku dłoni
- Etykieta i jej rola w biznesie
- Jak strojem osiągnąć zamierzone wrażenie
- Aktywne słuchanie – klucz do skutecznych relacji
- Sztuka opanowania stresu
- Charyzma w praktyce
- Techniki panowania nad postawą ciała i gestami
- Sposoby na zachowanie spokoju w trudnych sytuacjach
- Wykorzystanie technik NLP
- Sztuka wzbudzania sympatii i zaufania

Szczegółowy program warsztatów przygotujemy po analizie Twoich mocnych stron i potrzeb rozwojowych.

Zapraszamy na bezpłatną konsultację

- Podczas planowania weźmiemy pod uwagę indywidualne potrzeby, wsłuchamy się w Twoje plany i ustalimy w czym możemy pomóc
- W oparciu o sprawdzone metody, w tym wywiad, narzędzia informacji zwrotnej, ankiety, i obserwacje, stworzymy zindywidualizowany proces szkoleniowy, który zapewni trwałą i pozytywną zmianę
- Po uzgodnieniu programu ustalimy, czy szkolenie ma trwać jeden, dwa lub więcej dni szkoleniowych



AKADEMIA WYSTĄPIEŃ PUBLICZNYCH

Forma prowadzenia szkolenia:

- Szkolenie prowadzone jest w formie warsztatu stacjonarnie lub online
- Uczysz się poprzez praktykę i ćwiczysz
- Zyskujesz świadomość sposobu komunikacji niewerbalnej
- Nabywasz nową wiedzę doskonalisz umiejętności
- Warsztaty są nagrywane i szczegółowo analizowane przez trenera
- Uczysz się samoobserwacji przydatnej w rzeczywistych sytuacjach
- Natychmiast po szkoleniu jesteś w stanie stosować zdobytą wiedzę

Szkolenie Mowa ciała w biznesie (i nie tylko) jest idealne:

- Dla tych, którzy chcą skutecznie przekonywać do swoich pomysłów i idei, prezentować i sprzedawać produkty i usługi
- Trening doskonały dla negocjatorów i tych, którzy chcą nawiązać dobre stosunki ze współpracownikami, podwładnymi i klientami.
- Dla właścicieli firm, managerów, przedstawicieli handlowych, rzeczników prasowych oraz wszystkich, którzy reprezentują firmy i instytucje oraz kreują ich obraz

Jak pracujemy z zamawiającymi:

- Przeprowadzimy bezpłatną konsultację
- Przygotujemy program idealnie dostosowany do Twoich potrzeb
- Dedykujemy indywidualnego opiekuna
- Jesteśmy do dyspozycji na każdym etapie realizacji
- Wystarczy, mail lub telefon – reszta należy do nas